

**"Pequenas diferenças em uma habilidade que você tenha, podem causar enormes diferenças nos resultados da sua vida"**

**Rich Fettke, autor**

**U**n dos mais importantes conceitos já descobertos no campo da performance humana é o chamado de "**conceito da vitória por um décimo**". Este conceito, ou princípio, estabelece que "**pequenas diferenças em uma habilidade podem causar enormes diferenças nos resultados.**"

Este princípio significa que se você se tornar somente *um pouquinho melhor* em certas áreas críticas da vida, isso resultará em enormes vantagens finais. Na verdade você pode estar a ponto de ter um enorme sucesso neste exato instante, seja na vida profissional, romântica, familiar ou espiritual, bastando aprender este conceito e praticar algo novo e diferente do que você tem praticado até aqui.

**S**e um cavalo chega em primeiro lugar, em uma corrida, por "um nariz" de diferença, ele ganha 10 vezes o prêmio em dinheiro do cavalo que chegou em segundo lugar, mesmo que a diferença seja de um centímetro, com a confirmação feita pela câmera fotográfica.

Isso significa que o cavalo vencedor "por um nariz" é 10 vezes mais rápido que o cavalo que ficou em segundo lugar? Claro que não. Será que o cavalo que chegou em primeiro lugar é 50% mais rápido, ou 10% mais rápido? Não, nada disso. O cavalo que ganhou a corrida foi somente "um nariz" mais rápido, **praticamente igual ao segundo colocado, mas ganhou a corrida e levou um prêmio 10 vezes maior.**

**N**a vida acontece a mesma coisa. Algumas vezes não sabemos porque uma pessoa, ou uma empresa, "tem tanta sorte" enquanto outra, aparentemente igual, não sai do lugar. Pode ser aquela vitória "por um nariz" de diferença. E, geralmente, isso só pode ser obtido com um tipo de comprometimento acima da média. Os melhores cavalos e jóqueis praticam repetidas vezes, somente para conseguir aquele centímetro extra, no momento certo...

Talvez o que falte para você é comprometer-se mais um pouco, aprender mais um pouco, treinar mais um pouco. Se você acha que já merece o prêmio, mas ainda não o obteve, pode ser que você esteja sempre perdendo "por um nariz" de diferença. Talvez, falte somente isso: um centímetro para a sua vitória.

**T**reine mais, concentre-se mais, repita mais aquilo que dá certo, cuide mais de quem você ama, trate melhor a si mesmo, estude mais, descance mais... só você sabe o que vai lhe dar este centímetro de vantagem. Um centímetro que vale 10 vezes mais.

**Quando Rich Fettke diz que "Pequenas diferenças em uma habilidade que você tenha, podem causar enormes diferenças nos resultados da sua vida", ele quer mostrar que talvez você precise rever seu nível de comprometimento com aquilo que é mais importante em sua vida. Por causa de um centímetro, você pode perder seus negócios, seu casamento, seu cliente, seu amigo e muito mais. Comprometa-se com aquele passo a mais. Você pode receber 10 vezes mais da vida, em retribuição.**

**Aldo Novak**

**MOTOR DA INOVAÇÃO II**

BOA SORTE ☺

**1 – SITUAÇÃO GERAL**

Vocês acabaram de fazer a leitura individual do artigo "Pequenas diferenças em uma habilidade que você tenha, podem causar enormes diferenças nos resultados da sua vida". Ao final, de forma emoldurada, tem-se a reflexão de Aldo Novak sobre o conteúdo do artigo.

**2 – PEDIDO**

**Considerando as idéias apresentadas no artigo e as conclusões finais do próprio GRUPO, elaborem um relatório de acordo com a seguinte orientação:**

- (a) Vocês deverão se reunir conforme os grupos preestabelecidos e traçar uma estratégia para responder à questão abaixo.
- (b) Posteriormente, segundo a **Agenda** e a estratégia de resposta definida, o **LÍDER DO GRUPO enviará a resposta para o fórum (tema Motor II)**.
- (c) Identifique o material enviado como **Motor II** (assunto) e coloque no início da mensagem um cabeçalho com o nome do grupo, seus componentes e a data de realização da atividade.

**QUESTÃO ÚNICA – Baseando-se nas experiências de cada componente, o grupo deverá CONTESTAR a idéia central do artigo e redigir uma reflexão final comentada (análoga à elaborada por Aldo Novak), justificando a NOVA proposta de “estratégia de vida” criada pelo grupo.**

*No caráter, na conduta, no estilo, em todas as coisas, a simplicidade é a suprema virtude. (LONG FELOW) ☺*